

Michaël Sionneau
07/70/37/37/29
sionneau.michael72@gmail.com

le 16 décembre 2025

Objet ; Lettre de motivation à l'attention du service des ressources humaines.

Madame, monsieur,

J'ai toujours aimé l'itinérance avec 22 ans d'expérience en tant que technico-commercial en matériaux de constructions et une bonne approche du monde du négoce et des artisans sur le plan technique et commercial ce qui me permet aussi de maîtriser l'enveloppe du bâtiment.

À l'écoute pour donner des réponses réactives et précises pour une bonne relation de confiance et de proximité j'ai su créer, maintenir et développer un réseau artisan pendant 9 ans chez Gédimat Augry.

J'ai découvert le monde du négoce chez Faucon matériaux pendant 13 ans avec un réseau client existant à maintenir et développer.

Ayant toujours aimé ce métier j'aime aller de l'avant avec l'esprit d'équipe en restant proche de mon réseau client et de l'entreprise dans le respect des consignes, priorités et politique commerciale.

L'enjeu de devenir commercial d'usine en suivant les négociés pour garder le marché en main en apportant toutes les innovations au courant des perspectives du marché et rester un fournisseur de référence.

Dans l'attente d'un entretien,
Meilleures salutations,
Bien cordialement,
Michaël Sionneau