

PINTO JOSE

DIRECTEUR GENERAL

PROFIL PROFESSIONNEL

Professionnel avec de nombreuses années d'expériences dans le secteur du béton prêt à l'emploi et du négoce de matériaux au sein d'équipes encadrantes. Doté d'excellentes aptitudes à la communication, notamment dans la cohésion des équipes afin de garantir un environnement de travail dynamique et productif. Grand sens du leadership, démontré lors de la conduite efficace de multiples projets. Coordination proactive des ressources dans un objectif de rentabilité.

EVOLUONS ENSEMBLE !

📞 07.65.71.83.98

✉️ jose.pinto099@orange.fr

📍 15 avenue du manège, 77330 Ozoir la Ferrière

LinkedIn : @josepinto

LANGUES

Anglais	B1
	<div style="width: 20%; background-color: black; height: 10px;"></div> <div style="width: 80%; background-color: #cccccc; height: 10px;"></div>
Espagnol	B1
	<div style="width: 20%; background-color: black; height: 10px;"></div> <div style="width: 80%; background-color: #cccccc; height: 10px;"></div>
Portugais	C1
	<div style="width: 100%; background-color: black; height: 10px;"></div> <div style="width: 0%; background-color: #cccccc; height: 10px;"></div>

FORMATIONS

2025 - **GOTRM** – Gestionnaire des opérations de transport routier de marchandises (Capacité de transport et commissionnaire)

1995 - Université Sciences Sociales Toulouse 1

Maitrise : AES, Administration économique et social, administration et gestion des entreprises.

1991 - Lycée polyvalent Villefranche de Rouergue

Baccalauréat Technologique : G3

PARCOURS PROFESSIONNEL

Mai 2023 – Aujourd'hui

Directeur Général Activités Béton et transport | SYNEOS

- Définir et piloter la stratégie globale de l'activité en cohérence avec les objectifs du groupe
- Assurer la gestion opérationnelle, financière et commerciale des activités
- Elaborer, suivre et optimiser le budget, les indicateurs de performance (KPI) et la rentabilité
- Superviser et coordonner les équipes managériales et opérationnelles
- Prendre les décisions stratégiques liées au développement, à l'investissement et à l'organisation
- Garantir la qualité des produits/services, la satisfaction client et la conformité réglementaire
- Développer et entretenir les relations avec les partenaires, clients clés et institutions
- Identifier les opportunités de croissance et piloter les projets de Transformation
- Gérer les risques, anticiper les évolutions du marché et assurer la pérennité des activités
- Représenter l'activité auprès des actionnaires

Aout 2009 – Mai 2023

Directeur d'exploitation | SYNEOS, Gournay-sur-Marne

- Garantie du bon fonctionnement quotidien de l'exploitation
- Management des équipes techniques en les organisant et mobilisant
- Participation au recrutement, à la formation et au développement des collaborateurs
- Participation aux choix des orientations en matière de développement commercial, de choix stratégiques et d'investissements en relation avec les dirigeants.
- Animation des réunions de travail relative à l'exploitation
- Veille du respect de l'organisation des activités et des plannings
- Suivi des actes administratifs et commerciaux
- Elaboration, gestion et suivi des marchés relevant des activités de la direction d'exploitation
- Pilotage de l'exploitation, supervision de l'ensemble des aspects organisationnels et opérationnels
- Mise en place des procédures et des contrôles nécessaires au respect des engagements contractuels en corrélation avec le service qualité
- Réalisation du reporting mensuel et annuel des résultats auprès de la direction générale.
- Utilisation du Pack Office (Word, Excel..) et du software 1006 de Productys
- Evaluation périodique des performances et mises en œuvres d'actions correctives
- Prise en main des dossiers via la connaissance et l'application des règles de l'entreprise
- Elaboration d'un cahier des charges technique et financier
- Approche proactive dans la recherche de solutions en générant de nouvelles idées
- Connaissances approfondies des fonctionnalités de l'outil de production pour une utilisation optimale

COMPÉTENCES PRINCIPALES

- Maîtrise des outils de gestion
- Fortes capacités rédactionnelles
- Informatiques
- Management, capacité à animer une équipe
- Capacité de négociation et d'écoute
- Rigueur et sens de l'organisation
- Analyse et synthèse
- Aisance relationnelle, sens commercial, sens du service et de la qualité
- Dynamisme
- Aptitude à la communication
- Résolution des problèmes
- Autonomie
- Sens de l'initiative
- Leadership
- Adaptabilité

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

GARANTIR LA SECURITE, L'HYGIENE ET LA QUALITE

- Veille du respect des procédures internes d'exploitation des sites dans le cadre des obligations qualitatives et légales
- Elaboration et suivi de la gestion des infrastructures et des équipements

PARTICIPER AU DEVELOPPEMENT

- Elaboration et mise en œuvre du plan stratégique de développement des activités
- Participation en lien avec la direction au négociation tarifaire des fournisseurs
- Supervision des rencontres partenariales et des négociations commerciales

MANAGEMENT

- Capacité à travailler et à prendre des décisions de manière autonome dans une optique de rentabilité
- Contrôle de l'activité des collaborateurs
- Contrôle de l'application des procédures pour chaque activité
- Evaluation et détermination des objectifs aux équipes
- Alerte sur les dysfonctionnement et résolution de ces derniers
- Prevention, anticipation et gestion des situations de crises

CENTRES D'INTERET

- Sport, plus particulièrement Rugby à XIII et XV
Ancien sportif de niveau fédéral (Elite 1, XIII et Fédéral 1, XV)
- Voyages : Brésil, USA, Argentine, Irlande, Angleterre, République tchèque...
- Histoire en général et notamment, de châteaux, monuments historiques.

- Echanges permanents avec les collaborateurs afin de mener à bien les projets communs
- Communication avec les différents collaborateurs afin de définir des priorités
- Respect et veille des législations en vigueur ainsi que la prise en charge des différentes formalités liées au bon fonctionnement de l'entreprise
- Mise en application des règles de vie, d'hygiène et de sécurité au sein de l'entreprise en partenariat avec le responsable QSE.
- Identification des problématiques et consultation des collaborateurs
- Identification des causes et recherche de solutions en impliquant les collaborateurs
- Priorisation des missions afin de garantir la fluidité des journées de travail
- Communication personnalisée avec les clients dans le but de les fidéliser

Janvier 2009 - Juillet 2009

Directeur commercial et production | Théron Béton, Martiel - Cahors, Midi-Pyrénées

2004 - Novembre 2008

Responsable de centrale BPE | GEDIMAT, Rodez, Midi-Pyrénées

Juin 2001 - Mars 2004

Agent technico-commercial | ROUERGUE CARRELAGE, Rodez, Midi-Pyrénées

Décembre 1996 - Juin 2001

Agent comptable et administratif | ETS ROUCHY, Rodez, Midi-Pyrénées

Décembre 1995 - Septembre 1996

Service National | 8ème RIMA, Caylus, Midi-Pyrénées

PROJETS REALISES

- Marketing : Mise en place d'une stratégie de commercialisation qui s'est traduite par une augmentation, du volume de la clientèle et du chiffre d'affaires
- Développement de l'activité : établissement avec des partenariats plus ou moins importants qui ont permis à l'entreprise d'accroître son chiffre d'affaires
- Etude technique, supervision et développement d'unité de production