

Baptiste Houée
Rennes
06 23 60 01 91
baptiste.houee35@gmail.com

SEAC – Usine de Grand-Fougeray

Objet : Candidature au poste de Technico-commercial

Madame, Monsieur,

Fort d'une solide expérience dans le secteur du béton et des matériaux de construction, je souhaite aujourd'hui mettre mes compétences techniques et commerciales au service d'un acteur reconnu tel que SEAC, spécialisé dans la préfabrication béton.

Après plusieurs années passées au sein de grands groupes tels que Lafarge Holcim, BHR et A.B.C Auto Béton Contrôles, j'ai acquis une connaissance approfondie du béton, de sa fabrication et de ses exigences qualité. Plus récemment, mon rôle de technico-commercial chez SPIB dans le domaine de la transition énergétique m'a permis de développer des compétences en prospection, négociation et accompagnement client, tout en gardant une approche technique rigoureuse.

Alliant maîtrise du produit et sens du service, je souhaite aujourd'hui rejoindre une entreprise innovante et exigeante comme SEAC, dont les solutions préfabriquées répondent aux enjeux actuels du BTP : performance, durabilité et industrialisation des chantiers.

Autonome, réactif et doté d'un bon relationnel, je suis convaincu de pouvoir contribuer activement au développement de votre activité commerciale sur la région de Grand-Fougeray, en m'appuyant sur ma connaissance du terrain et du tissu professionnel breton.

Je me tiens à votre disposition pour vous exposer plus en détail ma motivation et ma vision du métier de technico-commercial au sein de SEAC.

Dans l'attente de votre retour, je vous prie d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes salutations distinguées.

Baptiste Houée