

TECHNICO-COMMERCIAL / PRESCRIPTION



Jean-Christophe
GOY



4 impasse
des Tisserands
16110
La Rochefoucauld



06 11 58 32 41



jc.goy.asse@gmail.com

Une expérience de 20 ans : second œuvre (Commerce et Prescription)

Une parfaite maîtrise du schéma décisionnel des projets

Intérêt pour l'architecture et l'approche développement durable dans le bâtiment

COMPÉTENCES CLÉS

- **Prescription** : mise en place et pilotage de l'activité, création d'outils de valorisation des actions prescription, élaboration de documentations techniques spécifiques prescription, référencement promoteurs privés nationaux et régionaux, bailleurs sociaux et collectivités publiques (conseils régionaux et généraux)
- **Gestion de projet** : recherche de projets en cycle long, gestion et suivi des appels d'offres, réunion avec les commerciaux afin d'assurer le suivi des dossiers prescrits, suivi national des donneurs d'ordres : maîtres d'ouvrages, architectes, économistes, bureaux d'études
- **Expertise commerciale et technique** : recherche de projets techniques, coaching en action prescription des FDV internes et clients, analyse et valorisation des actions projet prescription, développement commercial en vente de solutions à cycle long

PARCOURS PROFESSIONNEL

2017 à Aujourd'hui - ETEX BP France - SINIAT et PROMAT - Responsable Prescription

(Nouvelle Aquitaine - Occitanie) Fabricant de plaques de plâtres, cloisons, plafonds et doublages

2011 - 2017 - BERRY ALLOC - Chargé d'affaires / Prescripteur (Nouvelle Aquitaine - Occitanie)

Fabricant de revêtements sol stratifié, parquet bois, lame vinyle et rouleau pvc

2006 -2011 - FRÉNÉHARD - Technico-Commercial et Prescription (Nouvelle Aquitaine)

Fabrication de protection contre les chutes de hauteur (garde-corps SECURIGARD), échelles à crinoline, sécurisation des accès toitures terrasses et accessoires de couvertures

2003-2006 - BRICARD - Conseiller à la Prescription (Paris IDF)

Fabricant de serrures et solutions de fermetures

2000-2003 - LAUDESCHER - Commercial / Prescription (Paris IDF, région Centre)

Fabricant de claustras, panneaux muraux et plafonds bois acoustiques

1998-2000 - CRIT INTERIM - Responsable d'agence (IDF, Fontainebleau / Melun)

Agence d'intérim, mise à disposition de personnel intérimaire

1994-1998 - RANDSTAD INTERIM - Consultant Agence Spécialisée Bâtiment (Paris)

Agence d'intérim, mise à disposition de personnel intérimaire, création du département Menuiserie

1990-1994 - SA LARESCHE - Commercial (IDF, région Centre)

Négoce bois et produits de couvertures (charpentes, tuiles...)

FORMATION

1987 : Bac G3 (commerce)

1985 : CAP-BEP Menuiserie d'agencement

Formation interne : Qualité, Technique de vente 1 et 2, Marketing, Gestion du temps et des priorités