

CHRISTOPHE VAN ROYEN

RESPONSABLE COMMERCIAL

11 Allée de Ségonne 33480
Castelnau de médoc

PORTABLE : 06 15 92 96 78

vanroyen.christophe1975@gmail.com

PERSONNEL

Naissance 8 Octobre 1975

Nationalité Française

Langue Française

Relation Marié, 2 enfants

FORMATIONS

1996

Niveau BAC +2 A.E.S

(Administration Economique et Sociale)
à l'Université bordeaux IX
Montesquieu

1994

BAC B (Economie et Sociale)
Lycée Odilon Redon à Pauillac

1991

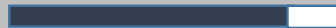
Brevet des Collèges au Collège
Panchon à Arsac

QUALITES PROFESSIONNELLES

Management



Relation client



Gestion



Commerce



EXPERIENCES

Novembre 2023 - Mars 2024

Directeur d'agence (statut cadre) YESSS PLOMBERIE

Elaboration du plan d'action concernant le projet d'ouverture de l'agence (recherche du local commercial, négociation fournisseur, élaboration du plan de vente, recrutement, visite agence et échange avec les directeurs...)

Octobre 2022 - Octobre 2023

Chef de groupe commerce (statut cadre) . PLATEFORME DU BATIMENT .

Pôle plomberie,électricité, encadrement de 5 personnes

2019 - Octobre 2022

Chef de groupe commerce (statut cadre) . PLATEFORME DU BATIMENT .

Pôle gros œuvre, plâtrerie, isolation et menuiserie, encadrement de 5 personnes

2016 - 2023

Chargé d'affaires dans le bâtiment . INDEPENDANT . Recherche de projet tous corps d'état, relance client, prise de cote et relevé, métrage chantier

2010 - 2016

Chef de groupe commerce (statut cadre) . PLATEFORME DU BATIMENT .

Chauffage, peinture, carrelage, encadrement de 6 personnes

2007 - 2010

Chef de groupe clientèle (statut cadre) . PLATEFORME DU BATIMENT .

Gros œuvre, menuiserie,plâtrerie, isolation peinture.
Encadrement de 6 personnes

2004 - 2007

Responsable commercial (statut agent de maitrise) . PLATEFORME DU BATIMENT . Développement du CA de la société et du fichier client, prospection, devis, suivi clientèle

2004

Représentant (département de la gironde) . ROBINETTERIE HAMMEL .

Développement du CA de la société et du fichier client, prospection, devis, suivi clientèle

COMPETENCES

Management

- . Gestion d'équipe
- . Organisation du travail
- . Gestion de la démarque
- . Suivi des inventaires
- . Entretien d'évaluation et de rémunération
- . Conduite de réunion
- . Cartographie des compétences
- . Recrutement

Commerce

- . Gestion d'un portefeuille client
- . Déploiement et présentation gamme produit
- . Gestion litiges
- . Suivi commercial
- . Prospection nouveau client
- . Devis
- . Phoning