

# CHRISTOPHE VAN ROYEN

## RESPONSABLE COMMERCIAL

11 Allée de Ségonne 33480  
Castelnau de médoc

PORTABLE : **06 15 92 96 78**

[vanroyen.christophe1975@gmail.com](mailto:vanroyen.christophe1975@gmail.com)

### EXPERIENCES

#### PERSONNEL

Naissance 8 Octobre 1975

Nationalité Française

Langue Française

Relation Marié, 2 enfants

#### FORMATIONS

**1996**

Niveau BAC +2 A.E.S

(Administration Economique et Sociale)

à l'Université bordeaux IX

Montesquieu

**1994**

BAC B (Economie et Sociale)

Lycée Odilon Redon à Pauillac

**1991**

Brevet des Collèges au Collège

Panchon à Arsac

#### QUALITES PROFESSIONNELLES

Management



Relation client



Gestion



Commerce



### EXPERIENCES

#### Novembre 2023 - Mars2024

**Directeur d'agence** (statut cadre) YESSS PLOMBERIE

Elaboration du plan d'action concernant le projet d'ouverture de l'agence (recherche du local commercial, négociation fournisseur, élaboration du plan de vente, recrutement, visite agence et échange avec les directeurs...)

#### Octobre 2022 - Octobre 2023

**Chef de groupe commerce** (statut cadre) . PLATEFORME DU BATIMENT .

Pôle plomberie,électricité, encadrement de 5 personnes

#### 2019 - Octobre 2022

**Chef de groupe commerce** (statut cadre) . PLATEFORME DU BATIMENT .

Pôle gros œuvre, plâtrerie, isolation et menuiserie, encadrement de 5 personnes

#### 2016 - 2023

**Chargé d'affaires dans le bâtiment** . INDEPENDANT . Recherche de projet tous corps d'état, relance client, prise de cote et relevé, mètrage chantier

#### 2010 - 2016

**Chef de groupe commerce** (statut cadre) . PLATEFORME DU BATIMENT .

Chauffage, peinture, carrelage, encadrement de 6 personnes

#### 2007 - 2010

**Chef de groupe clientèle** (statut cadre) . PLATEFORME DU BATIMENT .

Gros œuvre, menuiserie,plâtrerie, isolation peinture.

Encadrement de 6 personnes

#### 2004 - 2007

**Responsable commercial** (statut agent de maîtrise) . PLATEFORME DU

BATIMENT . Développement du CA de la société et du fichier client, prospection, devis, suivi clientèle

#### 2004

**Représentant** (département de la gironde) . ROBINETTERIE HAMMEL .

Développement du CA de la société et du fichier client, prospection, devis, suivi clientèle

### COMPETENCES

#### Management

- Gestion d'équipe
- Organisation du travail
- Gestion de la démarque
- Suivi des inventaires
- Entretien d'évaluation et de rémunération
- Conduite de réunion
- Cartographie des compétences
- Recrutement

#### Commerce

- Gestion d'un portefeuille client
- Déploiement et présentation gamme produit
- Gestion litiges
- Suivi commercial
- Prospection nouveau client
- Devis
- Phoning