

BELGHITI Rachid

PARCOURS PROFESSIONNEL

Ancien conseiller bancaire je me reconvertis aujourd'hui dans le secteur du BTP, domaine concret et porteur qui correspond à mon goût du terrain, du travail manuel et du travail d'équipe. Sérieux, rigoureux et habitué à la gestion de projet et à la relation client, Ayant de l'expérience dans le domaine de façon professionnelle et personnel.

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Gérer une équipe
- Assurer le suivi des clients après la vente
- Emettre un devis et facturation
- Informer et communiquer avec l'équipe
- Déterminer les besoins des clients afin de proposer les produits les plus adaptés
- Accueillir les clients
- Maîtrise des techniques commerciales

LANGUES

- France
- Anglais
- Arabe

COMMENT ME CONTACTER

E-mail : rachidbelghiti31@gmail.com
Téléphone : 0619851280
Adresse : 10 Bis Chemin Claou 31790 Saint-Jory
Permis et véhicule
28 ans

Expériences Professionnelles

Entrée en formation dans le domaine du BTS

Conducteur de Travaux - La Solive

Banquier Junior en alternance - La Banque Postale,
Toulouse, France de 09/2023 à 01/2025

Technico-commercial — ISE Toulouse, France De 2021 à 2022

- Négociation des ventes
- Suivi des clients avant et après-vente

Président — Bel Auto 31 Toulouse

- Gestion de portefeuille (clients et professionnels)
- Gestion administrative et comptable
- Management de l'équipe
- Financement de véhicules d'occasion et neuf

Électricien d'équipement - Etablissement français du sang

- Tirage de câbles informatiques et électriques
- Installation de baie informatique
- Lecture de plan

Commercial maison neuve — SAS CONSTRUCTION Toulouse
De 2019 à 2021

- gestion administrative (réalisation des devis et factures)
- Suivi des chantiers pendant et après les travaux

Commercial en automobiles — Toulouse De 2018 à 2019
Confort Auto

- Ventes de véhicules et solutions complémentaires
- Négociation des prix d'achats avec les vendeurs professionnels

Commercial en automobiles — BMB AUTO De 2016 à 2017

- Ventes de véhicules
- Émission des bons de commandes et factures
- Fidélisation gestion et développement de la relation des clients particuliers et professionnels

FORMATIONS ET DIPLOMES

BTS BANQUE 2ème année

CAP Électricien d'équipement

Baccalauréat professionnel Vente (NDRC)

Lycée Gabriel Péri 2012- 2015